

Levée de fonds



Cette formation est dispensée avec l'appui de **Cleantech BA**, réseau national d'Accompagnement & Financement Startups



Mieux connaître le processus pour mieux le maîtriser !

Intervenants :

Yan THOINET
DG CleantechBA
business développeur

Guy DURAND
Business Angels
(30 investissements)

Myriam DURAND
Entrepreneur & Business angel

Porteurs de projets, dirigeants, si vous êtes en recherche active de fonds ou sur le point de l'être, ces connaissances acquises feront la différence dans vos échanges avec vos futurs investisseurs.

Pour les entreprises de la filière numérique, adhérentes au SPN, une contribution financière pourra être apportée par le SPN
Renseignements : Fabien Audat - fabien.audat@spn.asso.fr - 05-49-03-17-76



La formation est dispensée par des experts, membres investisseurs du réseau Cleantech Business Angels, le réseau national des Business Angels de la croissance verte, un réseau d'entrepreneurs, investisseurs, experts, acteurs de l'écosystème Startups et acteurs en matière d'accompagnement.



OBJECTIFS

- Comprendre les attentes d'un investisseur en capital,
- Acquérir les bonnes pratiques,
- Argumenter sa demande et construire un discours percutant,
- Gérer les différentes phases de sa relation avec des investisseurs.

METHODES PEDAGOGIQUES

- La formation présente un écosystème du financement en fonds propres, le processus d'instruction dans sa globalité et les attentes des investisseurs à chaque étape.
- Des focus mettent également en avant les bonnes pratiques du pitch, les techniques de valorisation et la gestion des relations avec son investisseur.

PUBLIC ET PRE-REQUIS

Tout dirigeant ou porteur de projet à la recherche d'investisseurs et ayant :

- un projet de développement ou de création mature,
- une vision des moyens à mettre en œuvre pour mener à bien ce projet,
- et qui envisage de faire entrer des investisseurs au capital de son entreprise,

Cette formation n'implique aucune connaissance technique ou financière particulière.

CONTENU

> Le processus de levée de fonds

Module 1 - De l'instruction à la LOI

- Critères clés
- Processus de l'Instruction
- Principaux termes de la LOI
- Bonnes conditions d'entrée

Module 2 - De la négociation au Closing

- Valorisation
- Table de capitalisation
- Clauses

Module 3 - Du Closing à la Sortie

- Gouvernance
- Comité stratégique
- Le Pacte
- Conditions de sortie des investisseurs

PRIX & DATES

1 250 € Exo TVA

11 et 12 décembre 2017 à Niort

CONTACT

> Elise RIVIERE

05 49 28 79 69 / 06 12 32 41 56

e.riviere@cci79.com

www.cci79.com